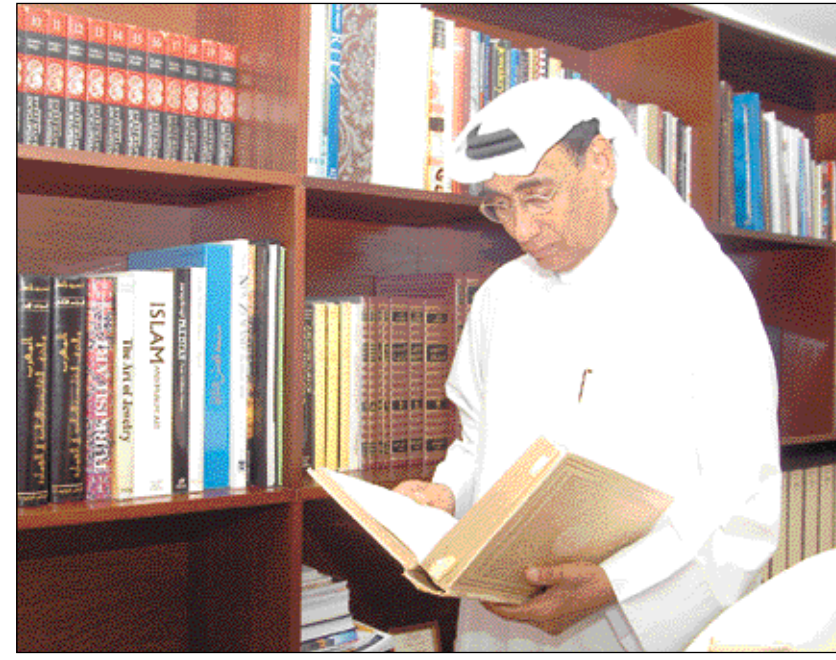


محمد المناعي.. وكلام من ذهب

سألني: حوارك معي.. هل يقيني هجير البحرين؟



○ محمد المناعي يتأمل كتابه

حوار: حافظ إمام - تصوير: جوزيف

عندما جلست للتحاور معه حول حياته وأسراها.. بداياتها.. ومحطات توهجها.. ونكرياتها التي لا تنضب سألني: هل هذا للنشر؟ قلت: بالطبع نعم.. حواراتنا دائما للنشر وما تنفق عليه ينش وما لا تنفق على عدم نشره لا ننشره ملتزمين بعقد فيما بيننا تأكيداً لميثاق الأمانة الصحفية.

قال لي محاور: تحت أي عنوان تكتب هذا الحوار قلت: لقد تعودت أن أنشر مثل هذه الحوارات تحت عنوان: عاقرة بحريون في الظل، وانتفض الرجل مرتد الفرائص قائلاً: هل تعتقد أنني أصبحت في الظل؟ أنني مازلت أمارس حياتي بحيوية في مجال التجارة والشركات والمؤسسات والبنوك.. ولزلت على عهدي منذ البداية أتاجر في الذهب والمجوهرات واللؤلؤ وأنظم عمالي مع ريل من رجال الأعمال وروادها في البحرين أمثال علي بن يوسف فخرو وأحمد فخرو وراشد الزباني وأحمد كاتو وحسين بنيم عقوداً من لائ الأعمال أسهمت في بناء اقتصاد البلاد بدءاً من بنك البحرين الوطني وشركات مطاحن الدقيق والسيما والبنك الأهلي التجاري وبنك البحرين الإسلامي وبنك البحرين والكويت وشركات مساهمة أخرى عملنا معها من أجل انشائها وتنشيط حركة اقتصاد البحرين بها بمنتهى التجرد وبعداً عن منافع ذاتية شخصية وقريباً من تحقيق الصلحة العليا للبلاد. وهذا شأن جيلنا وأجيال سبقته من أبناء البحرين المخلصين.

حديث من ذهب

صحيح - يقول - محاور في رجل المال والإعمال.. الرجل الذي تلعب أصابعه في اللؤلؤ والذهب محمد عبدالله المناعي.. ربما تقدمي في السن - ٧٠ سنة - قد دعاني إلى الخلفي عن بعض أنشطتي التجارية والبنكية قليلاً.. لكن نظام عملي في الحياة مازال مستمراً.. أمارس دوري في بعض الشركات والبنوك والإعمال.. أتاجر في الذهب واللؤلؤ.. لكن هذا لا يعني أنني في الظل.. أو أنني تواريت جانباً عن مسئولياتي وأنشطتي التجارية، فإذا كنت تقصد بالعنوان المذكور أعلاه أنني في ظل ظليل يقيني من هجير حرارة البحرين فأنا أوافقك.. ومع هذا القول علت ابتسامة وجه محمد المناعي ليبدأ حواراً متصلاً فيه حميمية وفيه فكر ونكريات لا تغيب لأنها مازالت مستمرة.

وحديث محمد المناعي حديث من ذهب ليس لأنه يزنه بميزان العقل والرضا دائماً وإنما لأنه يتمتع بالصدق وعدم المغالاة في تقدير الذات.. انه حديث التواضع دائماً.. والتواضع مصدره الرضا.. ونعمة الرضا نعمة وهبة من الله فهو يؤمن أن كل شيء مقسوم.. بما في ذلك الإرزاق ولذلك لا يجب أن يتطلع الإنسان إلى ما في يد سواه.. كثر أم قل، فالله يرزق من يشاء بغير حساب.

من الدرعية إلى قلالي

يقول محمد المناعي: لقد وهبنا الله هذه النعمة منذ أن فتحت عيني على الحياة في قرية قلالي بالجزء الشمالي الشرقي من المحرق.. هي قرينتنا الودعة التي أنشأها جدي سالم بن درويش المناعي.. جدي الخامس جاء من الدرعية في الجزيرة العربية منذ ٢٢٠ عاماً وبالتحديد عام ١٧٨٠ وأنشأ قرية قلالي، وقال كان قرية هادئة وادعة.. مثلاً للظلال والهدوء حتى أن المستشار بلجريف وزوجته عندما كان يحضر ضيوف إلى البحرين يصلحهم إلى قرية قلالي باعتبارها قرية نموذجية شاهدة على نظافة قرى البحرين.. فهي قرية كانت بعيدة عن المحرق والنعامة وكنا كي نصل إلى المحرق أو النعامة نجد مشقة في ذلك وفي قلالي كانت البداية.. بداية النشاط وتحمل المسؤولية الكاملة الأسرة.. في قلالي - تعلمت تلاوة القرآن الكريم وحفظ أجزاء منه على يد الملعوع.

يقول المناعي: وكانت سني أربع سنوات ولما بلغت السبع التحقت بمدرسة الحد الابتدائية. والمتوار من قلالي إلى الحد يومها كان شاقاً.. والدراسة على فترتين ولما كنت أكبر أخوتي الأربعة فقد شاء قدري أن أتحمّل مسؤولية الأسرة منذ الصغر، ففور حصولي على الشهادة الابتدائية اتصل عملي مع الوالد في تجارة اللؤلؤ.. كان الوالد طواشا، ومع عشت أهوال البحر وتعلمت من هذه المهنة الصبر والحكمة.. في زيادة البحر واقتربت من معاناة غواصي اللؤلؤ وما يتعرضون له من مشاق.

تعلمت من تجارة اللؤلؤ

ومع والدي ذهبت إلى الهند والتحق بمعهد تعلمت فيه أصول مهنة تصميم وصناعة المجوهرات إلى جانب الإمام بمسك الدفاتر، وعند عودتي إلى البحرين أسست للؤلؤ والمجوهرات. كان ذلك عام ١٩٥٠ في شارع المتنبى بالمنامة.. وأتاح لي عملي بالقرب من والدي اقتحام أسرار هذه المهنة، كان والدي يسافر شتاء إلى الهند ومع اللؤلؤ حيث يتم تصنيع جزء منه ويبيع الجزء الآخر في الشام ومصر وتركيا ولبنان، وزاد نشاط الوالد في منطقة الخليج بعد ذلك في حقبه الخمسينيات وبالتحديد في الكويت والسعودية.

ولأن نشاط الوالد كان متعددًا وسفراته أيضاً كثيرة أصبحت مسئولاً عن إدارة الأسرة بكاملها - أخوتي الأربعة والوالدة والعمات والخالات منذ أن كانت سني الثانية عشرة.. من هنا تحمّلت المسؤولية وإدارة أنماط مختلفة من العلاقات ومحاوله إرضاء الجميع.. وإرضاء الجميع غاية لا تدرك دائماً.

ويعترف محمد المناعي أن رحلات شراء اللؤلؤ وبيعها ومواسم الخوص لم تكن رحلات

عندما انحسر سوق اللؤلؤ ساندناه بالمجوهرات البحرين مازالت رائدة في صياغة الذهب.. لكن



○ في لقاء مع الرئيس الأمريكي السابق جورج بوش.

لماذا آثرت مهنة الطواشة وتجارة المجوهرات

في بدايات اكتشاف النفط عشقت المرأة الأحجام الكبيرة من الذهب.. لماذا؟

فيها بركة وما نسمعه الآن من صوت عال فظاهرة صحية تبشر بالخير.. فالركود يعني النهاية.. والحركة فيها بركة كما قلت.. وما نسمعه الآن من تأييد ومعارضة دليل صحة.. فإذا خلصت النوايا وهي بالتأكيد خاصة.. فالتوجه الحالي وخطواته صحيحة ونحن جميعاً ننتقل إلى الأفضل بكل تأكيد.. سواء تمثل ذلك في تقنين العمالة الأجنبية وتدريب وتعليم العمالة الوطنية وإعدادها وتغيير القوانين والتشريعات وإنشاء الصناديق.

السجاد القديم هوية

وبالرغم من أن محمد المناعي شارفت سنه على السبعين عاماً إلا ان عشقه لمهنته لم ينسه هوياته الأثيرة.. جمع السجاد القديم النادر - شراء الكتب القديمة، ممارسة رياضة السباحة والدمان الرحلات المستمرة مع رفيقة عمره.. ومن بين الكتب التي يطالعها الآن كتاب أهاده إليه المؤلف صديقه الدكتور علي السمان مراسل جريدة الاهرام السابق في فرنسا.

الكتاب يحمل عنوان: «من الملك إلى

عبد الناصر والسادات.. الكتاب مشير غني بالاسرار كما يقول المناعي، لذلك أعف على قراءته.. أما كتابي الأثير رفيعي في الحياة فهو القرآن الكريم.. لا تفارقه ولا يفارقنا.. وهو سر أسرار ما أتمتع به من ستر في حياتي ومصدر قوتي التي لا تكلي إلى غير الله مع الإيمان أن أكون دائماً قويا حتى لا أوكل.. ولأن محمد المناعي كان عضواً في مجلس الشورى على مدى دورتين كاملتين منذ تأسيسه فإنه يقيم التجربة الديمقراطية في البحرين مؤكداً أنها سجلت بدايات صحيحة على يد الملك المفدى الذي توجهنا بالعدالة والتوجه الصحيح متفانلاً بأن تكتمل مسيرة البناء الديمقراطي عملاً بمنطق التطور وتأكيداً لطموح القيادة السياسية وتطلعات الشعب.

صحیح.. تمتمن المرأة بالذهب ويمتمحن الرجل بالمرأة..

وبخولها ميدان التعليم وقيامها بالسفر والترحال. وفي إحدى المرات -يقول محمد المناعي- حضرت إلى البحرين كاتبة انجليزية لتجري بحثاً عن المشغولات الفضية والذهبية في الخليج وسألني قائلة: لقد اكتشفت من خلال بحثي أن البحرين هي عاصمة اللؤلؤ وأن سكان البحرين كانوا هم الأغنياء في منطقة الخليج لكن ما ألاحظه الآن هو خلو مجوهرات البحرين من اللؤلؤ؟

فقلت لها مفسراً محلاً: أعتقد أن سبب ذلك راجع إلى كراهية المرأة البحرينية للبحر الذي كان يخطف رجالها أيام الغوص ويعرضهم للمتاعب والصعاب لذلك فانها تكره أي شيء يمت إلى البحر صلة حتى لو كان اللؤلؤ.. ولذلك تلاحظين أن مجوهرات الاسر الثرية تكاد تخلو من حبات اللؤلؤ.

المرأة والذهب نقطتا ضعف

ويوافقتني المناعي فيما ذهب إليه مثل شائع يقول: تمتحن المرأة بالذهب ويمتمحن الرجل بالمرأة.. ويقول ان الاثنين يشكلان نقطة ضعف.

والمرأة دائماً تطور نوقها وتعلقها بالذهب.. ويقول: لقد تدرجت تصميمات المشغولات الذهبية في البحرين، وكان الذهب دائماً متميزاً فيها صناعة وجودة وتصميماً وحظي ذهب البحرين بالنساء الأكثر عما سواء من مشغولات المنطقة، لكن الاحتفاظ بهذه الميزة يتطلب جهداً تسويقياً مضاعفاً هذه الأيام مع كثرة المنافسين وكثرة مصانع المشغولات الذهبية في الخليج، فالبحرين كانت متميزة دائماً بالذهب ولم يأت هذا من فراغ لأن تصاميم الذهب متطورة مع الاحتفاظ بالجودة والنقاوة، ولأن البحرين أول من بدأ في صناعة الذهب في الخليج منذ نحو ٢٥٠ سنة.

قلت للمناعي: أنت تاجر «شاطر» فهل التجارة شطارة.. مجرد شطارة أو تدخل فيها الصدقة أيضاً؟

يقول الرجل بيقظة: التجارة أو لا مهنة يتجه إليها الإنسان القادر عليها فإذا لم يعشقها فلن يكون قادراً عليها ولن يحقق النجاح فيها.. والعشق هو الأساس للنجاح في أي مهنة.. أنا عشقت هذه المهنة ولي أخوة آخرون أتروا منها أخرى ثلاثة منهم اختاروا الهندسة وواحد فقط رجل أعمال.. ولعل هذا يسفر عملي بنشاط في مهنة المجوهرات حتى الآن.

هيكلية سوق العمل - حركة وبركة

وأسال المناعي عن رؤيته لمشروع إعادة هيكلة سوق العمل والضجة المقارة حوله ويقول الرجل: لا شك ان هذه الحركة - مثلها مثل أي حركة -

ترفيهي بل كانت رحلات صعبة عاشها منذ أن كانت سنه ثمانى سنوات ومنها تعلم مهنة تجارة اللؤلؤ التي عشقها على الرغم مما تتطلبه من خبرة ومعرفة بأشكال وأحجام اللؤلؤ وأسعاره وأدواته ونواحي الجمال والجلال في تكوينه في محاوره حتى خروج هذه الدرّة الثمينة.

من ازدهار إلى ركود

ويروي المناعي ما مر به سوق تجارة اللؤلؤ من مراحل ضعف بسبب قلة الأسعار وبسبب المنافسة الخطيرة، من اللؤلؤ الزراعي الياباني، بالإضافة إلى ما أفرزه اكتشاف النفط من بروز وظائف متعددة وأدى كل ذلك إلى عزوف أعداد كبيرة عن الغوص وراء اللؤلؤ وعن مهنة الطواشة. ويقول محمد المناعي: لقد كنت مديراً أن اللؤلؤ لن يديم امتداد للجيل القادم من العائلة، لذلك قررت أن أضرم إلى نشاطاتي في اللؤلؤ المجوهرات وطلبت من الوالد ذلك حتى تستمر التجارة ويفضله استمرت تجارتنا إلى اليوم إلا أنني آثرت ألا يعمل أبائني في نفس المجال قلدي ولدان وثلاث بنات وحفدة.. الابن الأكبر طلال اختار العمل في تجارة السيارة أما فواز فاختار الاشتغال بالتجارة العامة.

العشق أساس النجاح

ويعترف المناعي أنه يعشق مهنة الذهب والمجوهرات إلى الآن وعلى مدى ٥٥ عاماً. ويقول: انه كي نتجج في أي مهنة لابد ان تعشقها وليس فقط ان تحبها، ولقد ارتبطت بهذه المهنة بحكم تخصصي في تصميم الذهب وتصميم الذهب مرتبط بالذوق العام والذوق الخاص، وقد تطور هذا الذوق مع تطور الحياة الاقتصادية ومتغيراتها، فمذ اكتشاف الثروة النفطية في الخليج تحكمت في البداية الذوق الذي يعنى باقتناء حجم كبير من المجوهرات تعبيراً عن الثروة والوجاهة في بداية الثروة النفطية.. وأنكر في هذا المجال ان طلب مني أحد الزبائن من الخليجيين عمل عقد كبير جدا من اللؤلؤ. يبلغ طوله من ٧٠ إلى ٧٥ سنتيمتراً ومحلى بكميات كثيرة من الذهب والاماس.. وأثناء إعداد العقد دخل علي تاجر من نجد فلعلت انتباهه ضخامة العقد.. قائلاً: كيف يتحرك صاحب العقد بهذا الشغل.. ومن الأفضل لو طلب حبة من اللؤلؤ أو عقداً راقياً.

من الوجاهة إلى الذوق

ويفسر المناعي انه برغبة المرأة الخليجية في بدايات اكتشاف النفط وثرواته في الانتقال فجأة إلى الوجاهة التي مظهرها الأساسي بكثر حجم الذهب لكن الذوق بدأ بعد ذلك يتغير إلى الاحجام الصغيرة ذات الذوق الرفيع والقيمة العالية نتيجة لتغير ذوق المرأة واندماجها مع الآخرين



○ حوار أخبار الخليج مع رجل اللؤلؤ والمجوهرات.